

Sprzedawcy polis oczekują na zmiany przepisów

UBEZPIECZENIA

Agenci i brokerzy mogą odechnąć z ulgą.

Przesądzone jest przesunięcie wejścia w życie ustawy o dystrybucji ubezpieczeń, która nakłada na nich więcej obowiązków.

Pośrednicy ubezpieczeniowi ku swojej radości oczekują do 1 października na nową ustawę o dystrybucji ubezpieczeń. Posłowie w szybkim tempie pracują nad projektem nowelizacji przesuwającym wejście w życie tej ustawy, planowane pierwotnie na 23 lutego. Jeśli zmianę zaakceptuje Senat, to agenci, brokerzy i ubezpieczyciele będą mogli lepiej przygotować się do zmian, które nakładają na nich nowe obowiązki.

– Poziom przygotowania do wdrożenia jest bardzo zróżnicowane, stąd też spółki zyskają niezbędny czas – mówi Cezary Klimont, dyrektor ds. operacji w Willis Towers Watson.

Przesunięcie terminu związane jest z tym, że ustawa wprowadza dyrektywę UE o dystrybucji ubezpieczeń (IDD), a na szczeblu unijnym trwa obecnie proces legislacyjny regulacji zmieniającej datę stosowania dyrektywy z 23 lutego na 1 października.

Sprzedaż ubezpieczeń, dane na koniec 2016 r., wartość składki przypisanej brutto, w mld zł



♦ TYSIĄCE AGENTÓW I BROKERÓW CZEKAJĄ ZMIANY

– Zmiana terminu wejścia w życie ustawy może ograniczyć koszty ponoszone przez firmy – uważa Artur Borowiński, prezes Compensy. – Przepisy w finalnym kształcie ukazały się bardzo późno i konieczne było prowadzenie wszystkich niezbędnych prac w jednym momencie i pod dużą presją czasu. W efekcie dostawcy systemów mogli żądać wyższych stawek, nawet o kilkadziesiąt procent. Przesunięcie terminu sprawi, że część prac będzie mogła zwolnić – dodaje.

Nowe przepisy mają lepiej zabezpieczać klientów. Sprzedawcy polis będą rozpoczynać obsługę konsumenta od precyzyjnej analizy jego potrzeb i wystawienia mu rekomendacji do zakupu. Agenci

będą musieli oferować produkty, które w największym stopniu odpowiadają temu, czego naprawdę im potrzeba, nawet jeśli bardziej opłacałoby im się sprzedać inne ubezpieczenie. Klienci mają także otrzymywać ustandaryzowany dokument zawierający informacje o umowie ubezpieczenia.

– W przypadku wprowadzania tak daleko idących zmian, wpływających na model funkcjonowania branży, zawsze większa ilość czasu na przygotowanie się do nowych zasad ma pozytywny wpływ na ich późniejsze stosowanie w praktyce – mówi Łukasz Zoń, prezes Stowarzyszenia Polskich Brokerów Ubezpieczeniowych i Reasekuracyjnych. @@

–Regina Skibińska